

SOPAT ist als Systemspezialist für die fotooptische Vermessung partikulärer Systeme Vorreiter einer neuartigen Technologie im Bereich der Messtechnik. Unser Leistungsangebot umfasst die Entwicklung spezifischer Messsonden, deren Installation und Inbetriebnahme im Prozess, sowie die softwarebasierte, quantitative Bildauswertung.

Zur Unterstützung suchen wir ab 01/2021 einen

## **Vertriebsingenieur/-in für den Raum Nord- und Südamerika (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

Sie verantworten den reibungslosen Ablauf von Laborarbeiten und unterstützen den Bereich Sales vorrangig im europäischen Raum. Mit Ihrer Arbeit sind Sie ein essentieller Pfeiler des Unternehmens, indem Sie gekonnt die Betreuung von Bestandskunden sowie die Akquise neuer Industriekunden übernehmen.

- Sie betreuen und beraten Bestandskunden aus unterschiedlichen Branchen, wie Chemische Industrie, Pharmazie/ Biochemie, Agrar- und Wasserwirtschaft, Forschung, Öl & Gas sowie Lebensmittelindustrie.
- Sie unterstützen das Sales-Team in der Akquise neuer nationaler und internationaler Industriekunden.
- Sie stellen die reibungslose Betreuung von Neukunden sicher.
- Sie vertreten das Unternehmen auf nationalen und internationalen Events.

### **Ihr Profil:**

- Sie weisen einen Abschluss vor in einem (Fach-)Hochschulstudium mit ingenieurwissenschaftlichem Schwerpunkt oder eine abgeschlossene Berufsausbildung, z. B. als Techniker/-in oder Chemikant/-in.
- Sie haben idealerweise schon Erfahrung im Umgang mit Mess-, Steuerungs- und Regelungstechnik und der Integration von Instrumenten in ein Prozessleitsystem (OPCua, TCP/IP).
- Sie sind in der Lage, komplexe Produkte zu präsentieren und kundenindividuelle Lösungen zu entwickeln.
- Sie haben ein grundlegendes Verständnis über die Produktionsprozesse, u.a. der Chemie- und Erdölbranche, Chemische Industrie und Lebensmittelindustrie.
- Zudem sind Sie verhandlungssicher in Englischer und Spanischer Kommunikation (weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil).
- Last but not least: Sie bringen hohe Reisebereitschaft mit und sind gegenüber regelmäßigen Dienstreisen ins Ausland offen (2 bis 4 Reisen im Monat).

### **Unser Angebot**

Wir bieten einen spannenden Arbeitsplatz mit Basis im Herzen von Berlin und Möglichkeiten zur individuellen Weiterentwicklung. Dabei setzen wir auf

- Langfristige Zusammenarbeit mit einem unbefristeten Arbeitsvertrag und flexiblen Arbeitszeiten.
- Förderung der Teilnahme an Weiterbildungen und Fachkongressen.
- Unterstützung bei der beruflichen Altersvorsorge.
- Versorgung des Teams mit ausreichend Vitamin C.
- Spaß bei regelmäßigen Teamevents einschließlich einem Betriebsausflug im Sommer und einer ausgelassenen Weihnachtsfeier.

Interesse geweckt? Reisefieber gepackt? Sprach- und Fachkenntnisse aufgefrischt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an [karriere@sopat.de](mailto:karriere@sopat.de).